

第13期活動概況（13の1）

（平成19年7月1日～平成20年6月30日）

本日ここに第13期通常総会が開催されるに当たり、平成19年度の事業報告をさせていただきます。今年度より、長谷川理事長が就任し、新体制がスタート致しました。ご高承の通り、本事業年度では理事役員の大規模な入替がありました。新しい体制の下、例会などのさまざまな新しい取り組みを行い、組合内の強固な絆を作る事や活動基盤を固める事ができました。これも一重に、理事役員ならびに組合員様の積極的なご参加によるものと感謝いたしております。

委員会活動を重点に、事業目的を達成すべく熱心に討議して参りました。その具体的内容は別添資料の通りです。

記

理事・役員：理事長 長谷川 昇 副理事長 佐々木 治 郎
副理事長 宮 田 純 男 専務理事 大 藤 怜 子
理 事 西 村 純一郎 監 事 青 木 亨

まず組合の円滑な運営のために三役会議、理事役員会を毎月開催しました。又事業推進については委員会活動を中心に下記の通りです。

『委員会活動の概要』

◎事業委員会

- (1)保険代理業活動…組合員との共同受注による行政および各機関への保険募集業務の推進。
- (2)広報活動……………o c i aの知名度の向上、各事業等の告知などマスコミその他対外への広報活動。
- (3)オープンセミナーの実施…第19回研究・研修セミナー。

日 時 2008年2月16日（土）13：30～17：35

場 所 毎日インテシオビル4F

大会議室（株式会社毎日ビルディング大阪本社）

テーマ 『医療・がん保険の画期的販売』

P E T ・ 先進医療の実態

～恐るべし！ 医療保険販売手法はこれや～』



（第19回研修・研究セミナーの風景）

	プログラムテーマ	講 師
第1部	P E T 検診から考えるがん治療	鳥居 顯二氏 (大阪回生病院 PETセンター所長)
第2部	他社に負けない！ 我が社の第3分野発表	アクサ生命保険株式会社 様 セコム損害保険株式会社 様 富士火災海上保険株式会社 様 三井住友海上きらめき生命保険株式会社 様
第3部	粒子線治療体験のお陰で医療保険が爆発的に売れた！ (兵庫県粒子線医療センター体験談)	青木 亨氏（組合監事）

第13期活動概況（13の2）

◎組織活性化委員会

- 1 新入会員募集活動……新入会員の発掘・募集・入会への取り組み。
- 2 会員交流活動………例会の開催、組合員の交流親睦事業等の実施。

- 〈例会〉
- ① 11月13日『DRPネットワーク』について
オートアトリエ・ウエスト代表 山本 武嗣 氏
 - ② 1月23日『これからのプロ代理店のあるべき姿とは』
浜本保険株式会社 代表取締役 濱本 康秀 氏
 - ③ 3月11日『事業協同組合の代理店化』
ゼネラリ保険大阪支店長 永山 雅也 氏
 - ④ 6月11日 野球観戦（オリックス 対 横浜）京セラドーム

〈親睦旅行〉

- 日 時 2008年5月23日（金）～24日（土）
行き先 東京（宿泊：ホテルフロラシオン青山）
・全国保険代理業協同組合連合会10周年記念式典
・代理店訪問（株式会社第一成和事務所、株式会社そうあい保険事務所）

- 3 DRPネットワークの利用促進。



（全保連10周年式典・東京にて）

〈主たる活動の概況〉

新体制の下、保険代理業活動も活発化して参りました。

入札業者登録の手続きも着々と拡大化し、行政の「こども110番」見舞金費用保険の普及に対応し、契約が成し遂げられました。また、年4回の例会はあらゆる方向性からより深く研鑽を積み、充実したものと成りえました。

そして、平成20年2月には『医療・がん保険の画期的販売』をテーマに、初めて当組合員が講師となりオープンセミナーを開催しました。大阪府下代理店や業界の方々多数ご来場いただき、業界紙に大きく取り上げられました。

以上第13期の事業報告とさせていただきます。

第14期活動概況

(平成20年7月1日～平成21年6月30日)

本日ここに第14期通常総会が開催されるに当たり、平成20年度の事業報告をさせていただきます。ご高承の通り、本事業年度では昨年に引き続き、代理業活動が深さを増し、新たな行政との新規契約が成立致しました。当組合は代理店業務の準備に随分時間を費やしましたが、重い門戸が開き共同受注事業がスタートし始めると、ようやく一筋の光が見えて参りました。今後の活動により磨きを掛ける為、常に研鑽を積んで邁進して参りました。

又、1組合員の増員により一層力強い結束がなされた事は、大変喜ばしい事と存じます。委員会活動を重点に、事業目的を達成すべく熱心に討議して参りました。その具体的内容は別添資料の通りです。

記

理事・役員：理事長 長谷川 昇 副理事長 佐々木 治郎
副理事長 宮田 純男 専務理事 大藤 怜子
理事 西村 純一郎 監事 青木 亨

まず組合の円滑な運営のために三役会議、理事役員会を毎月開催しました。又事業推進については委員会活動を中心に下記の通りです。

『委員会活動の概要』

◎事業・交流委員会

- 1 保険代理業活動……組合員との共同受注による行政および各機関への保険募集業務の推進により、新たな「こども110番」見舞金費用保険が新規成立。
- 2 交流活動……組合員の交流親睦事業等の実施。(例会を含む。)
〈例会〉①12月9日 親睦旅行 兼 忘年会 1泊2日 みのお山荘
②3月26日 歌うキネマ『青春の門・筑豊編』公演

◎研修・支援委員会

- 1 オープンセミナーの実施
第20回研修・研究セミナー(延期)
新型インフルエンザ感染拡大が懸念される状況を受けて延期を決定する。
次回第15期9月5日に開催予定だが、第14期事業として位置付ける。
- 2 支援活動……DRPネットワークなど、会員に役立つシステムの提供。



(箕面親睦旅行・忘年会でばたん鍋)

〈主たる活動の概況〉

本事業年度では、全国保険代理業協同組合連合会で当組合理事長が理事として任命致しました。連合会では、全国の各組合理事長が3ヶ月に1度集まり、各組合活動情報・意見交換・代理店業の意識向上活動等を行い、会議にて話し合い結束力を高めております。以上、第14期の事業報告とさせていただきます。



(全保連総会の会場風景)(札幌)

第15期活動概況（15の1）

（平成21年7月1日～平成22年6月30日）

本日ここに第15期通常総会が開催されるに当たり、平成21年度の事業報告をさせていただきます。ご高承の通り、本事業年度では社会情勢がまだまだ厳しい中、当組合の柱と成りえる「共同受注事業」が成果を上げ、事業収益の増加により喜ばしい結果となりました。今日まで協力を惜しまず、苦労を共にした組合員、そして事務局員に還元できるのには、まだまだ充分ではありませんが努力の甲斐あってこの様な結果が出せました事に感謝申し上げます。

委員会活動を重点に、事業目的を達成すべく熱心に討議して参りました。その具体的内容は別添資料の通りです。

記

理事・役員：理事 長谷川 昇 副理事長 佐々木 治郎
副理事長 宮田 純男 専務理事 大藤 怜子
理事 西村 純一郎 監事 青木 亨

まず組合の円滑な運営のために三役会議、理事役員会を毎月開催しました。又事業推進については委員会活動を中心に下記の通りです。

『委員会活動の概要』

◎事業委員会

- 1 保険代理業活動……行政および各機関への保険募集共同受注業務の推進により、入札困難な大阪府水道部の水道賠償責任保険・茨木市の市民活動災害補償保険が新規成立。

◎会員交流委員会

- 1 会員交流活動……組合員の交流親睦事業等の実施。
2月10日 親睦旅行 1泊2日
京都湯の花温泉 溪山閣

◎研修委員会

- 1 オープンセミナーの実施

第20回研修・研究セミナー

日時 9月5日（土）13：30～16：30

場所 大阪市立 難波市民学習センター

第1部『100年ぶりの抜本改正について』

～急激な変化に保険代理店は耐えられるか～

講師 元外国損害保険協会

副会長・専務理事 森崎 公夫 氏

第2部『保険法改正にともない

保険代理店として取組むべき
姿とは』

講師 株式会社ファーレン

代表取締役 佐喜本 敦子 氏

(43)



（湯の花温泉親睦旅行でのお食事風景）

第15期活動概況 (15の2)

保険代理店のISO9001&Pマーク認証取得

大阪府保険代理業協同組合

第21回研修・研究セミナー



セミナーの様相

セミナーの間に長谷川理事長が登壇し、今日の代理店となつて今後の時代を生き延びいくとにかかせないテーマ。早くから取り組まれた八代社長から多くのことを

学び、我々は将来向かって準備しておくべきこと(「いざという時に」)について勉強する中で、同認証を取得すれば「お客様が社に対して信用・信頼を高められる有効なシステム」と思ふたが、導入前に社内に協賛がからぬままにするから是非取り組もうと認得した。また、実際に品質マニールの手順書を作成する過程で「社員が自分たちの仕事を定めていく中で、改めて自分の仕事の内容を振り返り、積極的な

学び、我々は将来向かって準備しておくべきこと(「いざという時に」)について勉強する中で、同認証を取得すれば「お客様が社に対して信用・信頼を高められる有効なシステム」と思ふたが、導入前に社内に協賛がからぬままにするから是非取り組もうと認得した。また、実際に品質マニールの手順書を作成する過程で「社員が自分たちの仕事を定めていく中で、改めて自分の仕事の内容を振り返り、積極的な

学び、我々は将来向かって準備しておくべきこと(「いざという時に」)について勉強する中で、同認証を取得すれば「お客様が社に対して信用・信頼を高められる有効なシステム」と思ふたが、導入前に社内に協賛がからぬままにするから是非取り組もうと認得した。また、実際に品質マニールの手順書を作成する過程で「社員が自分たちの仕事を定めていく中で、改めて自分の仕事の内容を振り返り、積極的な

学び、我々は将来向かって準備しておくべきこと(「いざという時に」)について勉強する中で、同認証を取得すれば「お客様が社に対して信用・信頼を高められる有効なシステム」と思ふたが、導入前に社内に協賛がからぬままにするから是非取り組もうと認得した。また、実際に品質マニールの手順書を作成する過程で「社員が自分たちの仕事を定めていく中で、改めて自分の仕事の内容を振り返り、積極的な

学び、我々は将来向かって準備しておくべきこと(「いざという時に」)について勉強する中で、同認証を取得すれば「お客様が社に対して信用・信頼を高められる有効なシステム」と思ふたが、導入前に社内に協賛がからぬままにするから是非取り組もうと認得した。また、実際に品質マニールの手順書を作成する過程で「社員が自分たちの仕事を定めていく中で、改めて自分の仕事の内容を振り返り、積極的な

大阪府保険代理業協同組合(長谷川理事長)は6月10日午後2時から、大阪市阿倍野区の大阪市立阿倍野市民学習センターで、代理店や保険会社社員30名以上が参加する中、第21回研修・研究セミナーを開催した。今回のテーマは「保険代理店におけるISO9001&Pマークについて」で、同協同組合の全国組織である、全国保険代理業協同組合連合会を務める八代元行氏(第一成和事務所代表取締役)が講師となり、自社評価制度を導入した経緯やメリットについて時間余り講演した。

(第21回研修・研究セミナーを報ずる業界紙)



(第20回研修・研究セミナーの会場風景)

第21回研修・研究セミナー

日時 6月26日(土) 14:00~16:00
 場所 大阪市立 阿倍野市民学習センター
 テーマ 『保険代理店におけるISO9001&Pマークについて』
 講師 株式会社第一成和事務所 代表取締役 八代元行氏
 (全国保険代理業協同組合連合会 会長)

2 例会の実施……定期的な例会の実施

- 〈例会〉①11月11日 『自動車紹介リースに関する件』
 東洋興業株式会社 オートリース事業部 山崎 康宏 氏
- ②3月9日 観劇(吉本新喜劇) なんばグランド花月

◎15周年記念事業特別プロジェクトチーム委員会

来期に向け組合全体で取り組む事業として、各部門責任者のもと開催準備を行なう。

〈主たる活動の概況〉

昨年の5月には新型インフルエンザ感染が猛威を振るい、断腸の思いで第14期セミナーを延期致しました。『保険法100年ぶりの改正』のタイミングを計りセミナーに向けて準備に準備を重ねておりましたが、社会通念から諦めざる負えませんでした。その為、本事業年度では第20回・第21回研修・研究セミナーを開催する運びとなりました。厳しい流れの速い保険業界で、代理店が何を求めているのか常に着目し、その時代に合った議題を提供出来るのが当組合なのです。

以上、第15期の事業報告とさせていただきます。